

UNE VÉRITABLE AIDE À LA DÉCISION

**Merci pour votre choix et surtout bravo pour votre décision
d'utiliser cette calculette**

Dorénavant les calculs commerciaux habituellement ardues au téléphone, au bureau, en déplacement ou chez le client, deviennent un véritable plaisir apportant de l'assurance et du confort intellectuel.

Grâce à l'adoption de référentiels issus de l'Economie d'Affaires (sigles, schémas, notions, formules), chaque calculette apporte une normalisation de type «universelle» dans la pratique du calcul des prix et du chiffrage en négociation d'affaires. Cet avantage permet d'être sur la même longueur d'onde que ses partenaires dans une optique de sincérité, de donnant-donnant, voire de gagnant-gagnant.

Avec ce Pack Didacticiel composé de 3 parties vous disposez d'un véritable support pour l'autoformation :

- . Le présent tutoriel**
- . Le module pour les simulations directes à l'écran**
- . Le Digest de présentation pour les notions et principes utilisés**

Fonctionnement

17 5 Indicateurs de rattrapage

Zone de saisie		Résultats	
Euro		Ecart initial de Marge brute	
Montant total initial HT		Remise finale	
1. <input type="text"/> €		Effort commercial	
Taux de Marque	Marge brute initiale	Coef. d'augmentation des ventes	
2. <input type="text"/> % ou <input type="text"/> €		Suppl. CA HT avant remise	
Remise		Nouveau CA HT final avant remise	
3. <input type="text"/> %		CA HT après remise	

TurboNego[©]

Calculer Effacer Enregistrer Imprimer Mémoire

MEN³

- | | |
|--------------------|--|
| Calculer | Permet d'obtenir le calcul automatique dans toutes les cases |
| Effacer | Annule la saisie en cours ainsi que tous les résultats |
| Enregistrer | Permet de conserver le résultat obtenu pour le restituer plus tard |
| Imprimer | Permet de conserver une trace écrite de ses chiffrages |
| Mémoire | Permet de restituer le dernier enregistrement de données |

Autres possibilités

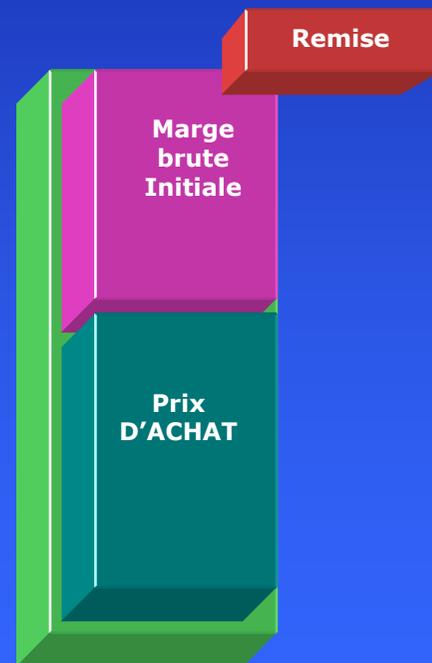
- . Déplacement/réduction/agrandissement du module sur l'écran de l'ordinateur
- . Création d'un tableau de bord avec 2, 3 ou 4 Modules en usage simultanément
- . Zoom avant/arrière de chaque module

Module 17 - 5 indicateurs de rattrapage

Principes de l'outil

1. Récupérer dans **l'affaire en cours** la perte de marge brute liée à l'effet remise par un **supplément de CA HT**.
2. Se rappeler qu'en matière d'attaque sur le PV ou CA, il existe **10** principales méthodes de défense

Attaque sur PV/CA



Système de défense



Module 17 - 5 indicateurs de rattrapage

Notions utilisées

Ce module comprend **11** cases dont **3** à saisir et **7** pour le résultat. Il permet d'effectuer une simulation de **CA HT à réaliser** (avant et après remise) en fonction de l'allocation d'une remise :

- . L'**écart initial de Mb** correspond à la remise initiale en valeur
- . La **remise finale** inclue en plus la remise allouée sur le CA suppl.
- . Le **Coef. d'augmentation des ventes** est une notion qui traduit le rapport arithmétique entre le TM initial et le TM remisé permettant de calculer le suppl. de CA HT ainsi que le nouveau CA HT à obtenir.

The screenshot shows a software interface for calculating sales indicators. It is divided into two main sections: 'Zone de saisie' (input area) on the left and 'Résultats' (results) on the right. At the bottom, there is a control bar with five buttons: 'Calculer', 'Effacer', 'Enregistrer', 'Imprimer', and 'Mémoire'. The 'TurboNego' logo is on the left and 'MEN³' is on the right of the control bar.

Zone de saisie		Résultats	
Euro		Ecart initial de Marge brute	
Montant total initial HT		Remise finale	
1.	€		€
Taux de Marque	Marge brute initiale	Effort commercial	
2.	% ou €		%
Remise		Coef. d'augmentation des ventes	
3.	%		
		Suppl. CA HT avant remise	
			€
		Nouveau CA HT final avant remise	
			€
		CA HT après remise	
			€

Module 17 - 5 indicateurs de rattrapage

Objectifs

1. Conserver l'intégralité de la marge brute initiale par un supplément de CA HT lui-même soumis à remise.
2. Disposer d'indicateurs permettant de fixer concrètement un objectif de CA HT à atteindre, avant et après remise.

Simulation :

Considérant une marge brute à atteindre de 4687€ pour un CA HT de 12500€

Calculer ⇒ après

l'allocation d'une remise de 8% :

1. Effort commercial ; Remise finale en valeur ; Coef. augm. des ventes
2. Supplément de CA HT à réaliser avant remise
3. Nouveau CA HT avant et après remise

The screenshot shows a calculator interface with a blue background and a silver border. The title '17 5 Indicateurs de rattrapage' is at the top. The interface is divided into two main sections: 'Zone de saisie' (input area) on the left and 'Résultats' (results) on the right. At the bottom, there are five colored buttons: 'Calculer' (blue), 'Effacer' (green), 'Enregistrer' (purple), 'Imprimer' (yellow), and 'Mémoire' (red). The 'TurboNego' logo is on the bottom left and the 'MEN³' logo is on the bottom right.

Zone de saisie		Résultats	
Zone de saisie	Euro	Ecart initial de Marge brute	€
Montant total initial HT	1. 12500 €	Remise finale	€
Taux de Marque	2. %	Effort commercial	%
Marge brute initiale	ou 4687 €	Coef. d'augmentation des ventes	
Remise	3. 8 %		€
		Nouveau CA HT final avant remise	€
		CA HT après remise	€

Module 17 - 5 indicateurs de rattrapage

Bonnes réponses automatiques

Utilisez le PDF de présentation pour maîtriser les notions et les possibilités de simulations

17 5 Indicateurs de rattrapage

Zone de saisie		Résultats
Euro		Ecart initial de Marge brute 999.9999999 €
Montant total initial HT 1. 12500 €		Remise finale 1271.223216 €
Taux de Marque 2. 37.496 %	Marge brute initiale ou 4687 €	Effort commercial 21.33560913 %
Remise 3. 8 %		Coef. d'augmentation des ventes 1.271223216
		Suppl. CA HT avant remise 3390.290208 €
		Nouveau CA HT final avant remise 15890.29020 €
		CA HT après remise 14619.06699 €

TurboNego ©

Calculer Effacer Enregistrer Imprimer Mémoire

MEN³

PRÉCAUTION D'EMPLOI

Il est également conseillé dans l'usage de la calculette de :

- . Utiliser le point (ex. : 62.5) au lieu de la virgule (ex. : 62,5) pour déterminer les décimales
- . Ne prendre en considération qu'un nombre limité de décimales (ex. : 112.00)
- . Utiliser une seule et même monnaie de référence sur les modules en cours (ex. : €)
- . Imprimer les simulations décisives avant de sortir de l'écran en cours ou les enregistrer dans un fichier distinct
- . Agrandir l'écran de calcul pour un plus grand confort visuel
- . Bien mémoriser les principales notions utilisées via le PDF de présentation
- . S'habituer à visualiser le principe du chiffrage à partir du schéma pédagogique

La calculette permet une sauvegarde momentanée des données avec la touche «**Enregistrer**». Pour retrouver les données du calcul après avoir éteint l'ordinateur ou procédé à un ou plusieurs effacements entre temps, il suffit d'appuyer sur la touche «**Mémoire temporaire**» pour que les données enregistrées réapparaissent sur l'écran. Il est toujours possible d'«**Effacer**» les données déjà mémorisées en effectuant une nouvelle simulation puis en cliquant sur «**Enregistrer**». Dans certains cas, il peut être judicieux d'«**imprimer**» l'écran afin de conserver une trace «papier» du chiffrage réalisé.

Il peut être également utile de se constituer un tableau de bord permanent en rappelant plusieurs fois la même calculette à l'écran ou mieux encore, en installant plusieurs calculettes différentes (possibilité d'affichage : 2 à 6 modules).

LIMITES D'UTILISATION

Les paramètres, notions, définitions, principes fondateurs, formules de calcul, résultats et schémas sont conçus principalement pour favoriser un triple usage :

- . Servir de terrain de jeu commercial pour réaliser toute sorte de simulations d'affaires ;
- . Servir de référentiel culturel commercial en vue d'être utilisé comme un code universel et commun au cœur même des relations acheteur/vendeur, client/fournisseur ainsi que dans l'entreprise ;
- . Servir de «brouillon de calcul» dans les affaires en cours, en tant qu'aide à la décision en temps réel.

Tout autre utilisation officielle ou contractuelle reste de la responsabilité intégrale de son utilisateur, sachant que l'usage de la calculette ne peut être invoqué pour justifier une position commerciale involontairement litigieuse, ou encore expliquer une erreur de prix ou de résultat pouvant découler de l'interprétation des définitions proposées et/ou de l'usage des formules et algorithmes utilisés.

PROPRIÉTÉ & DROITS ATTACHÉS

La propriété de la calculette, des marques ainsi que de l'ensemble des contenus mis à disposition sont exclusivement régis par M3 Editions Numériques par délégation de ses auteurs et concepteurs.

Hors licence ou autorisation écrite de l'éditeur, il est interdit d'effectuer une copie de la calculette, une mise en ligne, une impression du PDF de présentation et/ou celui du tutoriel, ainsi que toute reprise même partielle des contenus téléchargés, sous quelque forme que ce soit, à des fins d'usage en entreprise, association ou formation, dans un cadre marchand ou non marchand.

L'acquéreur peut normalement utiliser, enregistrer et imprimer le contenu des écrans, le PDF de présentation et le présent tutoriel dans le cadre d'un usage personnel à titre familial et privatif ou individuel à titre professionnel. Il peut installer la calculette sur un disque dur, une clé USB ou sur tout autre support, lui appartenant à titre nominatif.

Copyrights 2014 et suivants
Tous droits réservés dans chaque pays selon la Convention de Berne.