

Digest

Module 33

Objectif de bénéfice brut

Auteur : Didier Reuter - ISBN 9791023700770

13 Objectif de bénéfice brut

Par unité de produit		Valeur		PREVISION DE VENTE	
1. Prix de vente HT	<input type="text"/>	€		Point d'équilibre en Qté	<input type="text"/>
2. PA HT remisé	<input type="text"/>	€		Objectif de CA HT	<input type="text"/>
3. Coûts fixes*	<input type="text"/>	%	<input type="text"/>	Seuil de rentabilité	<input type="text"/>
4. Coûts variables*	<input type="text"/>	%	<input type="text"/>		
(* Par rapport au PA HT remisé)					
OBJECTIF (Simulation)					
5. Obj. de bénéfice brut	<input type="text"/>	€			
Euro ▼					

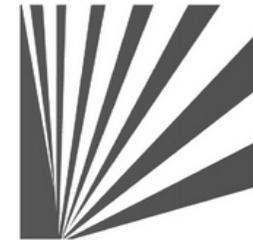
TurboNego ©

Effacer Enregistrer Imprimer Mémoire

MEN³

Collection l'Essentiel du Business
3€

BOOKINER 



Auteur : Didier Reuter
www.bookiner.com

Usage libre de droit (non marchand) avec mention "Bookiner.com"

ECONOMIE D'AFFAIRES

Module 33

Fixer un prix ou un Chiffre d'affaires
en fonction d'un objectif de bénéfice

Usage acheteur

Conditions d'usage libre de droits

Tout contenu gratuit ou payant peut être utilisé avec l'obligation d'indiquer la mention "Bookiner.com". L'acquéreur sur le site bénéficie d'un usage libre de droits à titre PERSONNEL (individuel, familial et privatif) dans un cadre exclusivement non marchand, non concurrentiel et non grand public. Il est autorisé à installer ce fichier sur tout équipement informatique et télécoms dont il est propriétaire, ainsi que pratiquer éventuellement une duplication, un téléchargement ou un envoi sous forme de fichier, à un maximum de 5 postes/utilisateurs internes. Ce droit ne s'applique pas à l'utilisateur qui reçoit gratuitement un contenu payant, lequel ne peut aucunement le diffuser autour de lui sans risquer de tomber sous le coup de la loi portant sur le copyright et/ou s'exposer aux conditions restrictives du droit d'auteur et de la protection intellectuelle.

13 Objectif de bénéfice brut

Par unité de produit

1. Prix de vente HT	<input type="text"/>	€	
2. PA HT remisé	<input type="text"/>	€	Valeur
3. Coûts fixes*	<input type="text"/>	%	<input type="text"/> €
4. Coûts variables*	<input type="text"/>	%	<input type="text"/> €
(* Par rapport au PA HT remisé)			
OBJECTIF (Simulation)			
5. Obj. de bénéfice brut	<input type="text"/>	€	
Euro <input type="text"/>			

TurboNego ©

Effacer Enregistrer Imprimer Mémoire

MEN³

PREVISION DE VENTE

Point d'équilibre en Qté

Objectif de CA HT €

Seuil de rentabilité €

8 notions utilisées

- . **Prix de vente HT** (Prix de vente unitaire d'un produit xyz).
- . **PA HT remisé** (Part en valeur des achats à l'unité de chaque produit).
- . **% coûts fixes par rapport au PA remisé** (Se rapporte à l'unité du produit en tant qu'élément de valeur ajoutée inclus dans le prix de vente. Les coûts fixes sont indépendants du produit et concernent des charges générales payées par l'entreprise. Si les coûts fixes existent en % du PV les traduire en valeur).
- . **% coûts variables par rapport au PA remisé** (Se rapporte à l'unité du produit en tant qu'élément de valeur ajoutée inclus dans le prix de vente. Les coûts variables sont des postes ou des charges directement liés au produit. Si les coûts variables existent en % du PV les traduire en valeur).
- . **Objectif de bénéfice brut** (Point central du module traduisant la volonté ou le souhait de réaliser un montant lambda de bénéfice brut obligeant à atteindre un point d'équilibre en quantité et un seuil de rentabilité minimal).
- . **Point d'équilibre en quantité** (Quantité à atteindre pour réaliser un CA suffisant afin d'assurer l'objectif de bénéfice et le seuil de rentabilité).
- . **CA HT à réaliser** (Indique le montant de CA HT à réaliser pour obtenir x€ de bénéfice brut)
- . **Seuil de rentabilité** (Correspond à la somme des coûts à payer (PA + coûts fixes + coûts variables) multipliée par le point d'équilibre en quantité pour atteindre l'objectif de bénéfice. Ex. 40€ (PA) + 18€ (coûts fixes) + 4€ (coûts variables) x 50 produits = 3100€.

Module 33

Simuler un objectif de bénéfice brut en Revente

A quoi ça sert ?

En cas d'achats orientés uniquement revente, ce module indique la feuille de route à suivre pour faire du bon business sans plus jamais se compliquer la vie. Il s'agit simplement de simuler les principales données commerciales, produit par produit ou pour un CA global, en indiquant un objectif de bénéfice brut à atteindre pour avoir instantanément les prévisions optimales de vente. Fini les grandes explications à donner pour justifier ce que chacun doit faire. C'est maintenant l'ère de la preuve commerciale par l'évidence arithmétique en recentrant tout sur le TM à défendre (ou marge brute à atteindre) !

Une aide à la décision pour 3 calculs précis

1. Recherche du **point d'équilibre** exact en quantité pour atteindre l'objectif de marge brute fixé :

$$\left[\frac{\text{Objectif bénéfice brut}}{[\text{Prix Revente} - (\text{PA} + \text{valeur coûts fixes} + \text{variables})]} \right]$$
2. Définition de l'**objectif de CA HT** pour atteindre l'objectif de marge brute :

$$\text{Prix de Revente} \times \text{Point d'équilibre en Qté}$$
3. Information sur le **seuil de rentabilité** obtenu :

$$[(\text{PA HT} + \text{coûts fixes et variables}) \times \text{Point d'équilibre en Qté}]$$

Utilisation du module

Il existe des situations où l'on peut revendre tout d'un seul coup (cas le plus simple) et des situations où seulement une partie de la revente est réalisée. C'est cette partie là qui est clairement calculée à l'euro près ! Par exemple, si mon Prix de vente est de 2 500€, que mon coût global d'achat est de 1 150€ et que mon objectif intermédiaire de bénéfice à atteindre est de 1 000 € en recouvrant seulement 74% de la marge brute globale ($74\% \times 2\,500 - 1\,150 = 1\,000\text{€}$), le CA HT à atteindre est alors de 1 851€.

Schéma pédagogique

3 indicateurs pour atteindre un objectif de bénéfice brut



Le principal, c'est le bénéfice !

Ce module peut être également utilisé par le vendeur face à l'acheteur dans sa démonstration commerciale afin de prouver tout l'intérêt économique à acheter maintenant le produit, en projetant les conditions économiques de sa revente sur une période donnée. Pour chaque produit, le PA + les coûts fixes + les coûts variables sont des postes économiques intermédiaires intervenant dans la construction du Prix de Revente. Le vrai Prix de Revient (en valeur) du produit xyz concerné est égal à la différence entre le Prix de Revente HT (ex. : 85€) et la somme de PA HT + Coûts fixes + Coûts variables (ex. : $40 + 18 + 4 = 62€$) en incluant également l'écart «occulté» entre le Prix de revente et cette somme ($85€ - 62€ = 23€$) lequel représente, éventuellement, les postes économiques dits de coûts de production et de provisions ainsi que naturellement le poste de marge bénéficiaire. Par convention, l'objectif de bénéfice brut est un montant variable incluant, en totalité ou partie, les différents postes économiques au multiple des quantités vendues.

Réponses

Point d'équilibre en Qté = 43.47
Seuil de rentabilité = 2 695€

Objectif de CA HT à réaliser = 3 695€

Objectifs de calcul

Ce module permet de déterminer les conditions d'obtention d'un bénéfice brut global. Pour cela, il est nécessaire de procéder à des simulations en 3 temps :

1. Saisir 4 constantes :

- . Prix de revente HT du produit xyz
- . Prix d'achat HT du produit
- . % ou valeur coûts fixes rapporté au produit xyz
- . % ou valeur coûts variables rapporté au produit xyz

2. Saisir le montant attendu de bénéfice brut

3. Lire les résultats affichés

- . Point d'équilibre en quantité
- . CA HT à réaliser
- . Seuil de rentabilité

Exemple de calcul à réaliser avec le module

Considérant un objectif de bénéfice brut de 1000€ à partir d'un PU HT de 85€ et d'un PA HT de 40€

Simulation 1 : Définir la somme en valeur des coûts fixes et variables pour obtenir un objectif de CA HT de 3035€

Simulation 2 : Quel est le seuil de rentabilité nécessaire avec 10€ en coûts fixes et 5€ en coûts variables ?

Sans module, savez-vous trouver les bonnes réponses en 5 minutes ?

- | | |
|------------------------------|--------------------|
| 1. Prix de revente HT | : 85€ |
| 2. PA HT remisé | : 40€ |
| 3. % coûts fixes | : 45% Valeur : 18€ |
| 4. % coûts variables | : 10% Valeur : 4€ |
| 5. Objectif de bénéfice brut | : 1000€ |

Simulation

- | | |
|------------------------------|--------|
| Point d'équilibre en Qté | : ... |
| Objectif de CA HT à réaliser | : ...€ |
| Seuil de rentabilité | : ...€ |