

Digest

Extrait 22 - Bibl'EA

L'EA une pédagogie inversée

Bibl'EA

La Bible
de l'Économie d'Affaires

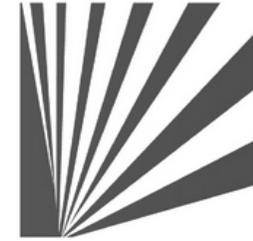
Didier Reuter

TOME 1

Auteur : Didier Reuter - ISBN 9791023710472

Free

BOOKINER 



Auteur : Didier Reuter
www.bookiner.com

Usage libre de droit (non marchand) avec mention "Bookiner.com"

ECONOMIE D'AFFAIRES

Extrait Bibl'EA La Bible de l'Economie d'Affaires

L'EA une pédagogie inversée

Conditions d'usage libre de droits

Tout contenu gratuit ou payant peut être utilisé avec l'obligation d'indiquer la mention "Bookiner.com". L'acquéreur sur le site bénéficie d'un usage libre de droits à titre PERSONNEL (individuel, familial et privatif) dans un cadre exclusivement non marchand, non concurrentiel et non grand public. Il est autorisé à installer ce fichier sur tout équipement informatique et télécoms dont il est propriétaire, ainsi que pratiquer éventuellement une duplication, un téléchargement ou un envoi sous forme de fichier, à un maximum de 5 postes/utilisateurs internes. Ce droit ne s'applique pas à l'utilisateur qui reçoit gratuitement un contenu payant, lequel ne peut aucunement le diffuser autour de lui sans risquer de tomber sous le coup de la loi portant sur le copyright et/ou s'exposer aux conditions restrictives du droit d'auteur et de la protection intellectuelle.

Une pédagogie inversée

En utilisant directement les modules de calculs automatisés on entre immédiatement au coeur du sujet avec un sentiment d'efficacité, de responsabilité et d'assurance. C'est le triple effet de la pédagogie inversée proposée par l'EA :

- . **Efficacité** : Enorme gain de temps avec obtention de résultats précis
- . **Responsabilité** : Etre seul à prendre la décision de faire ou ne pas faire
- . **Assurance** : Avoir l'esprit serein sur l'impact de sa décision

Ce type de pédagogie par l'action (usage des modules) inverse le mouvement habituel en matière d'apprentissage en partant volontairement de la pratique (saisie et résultat obtenu) pour revenir ensuite, éventuellement, vers la théorie (explications, fondamentaux, notions, formules...).

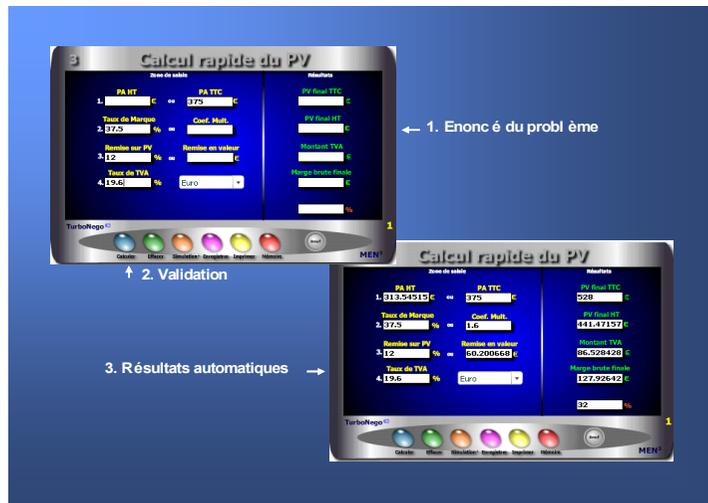
Les réponses apportées par les modules EA

Si l'EA est au coeur des décisions commerciales au quotidien, les modules sont au centre opérationnel de l'EA. Ils permettent à la fois de :

- . Créer *ex-nihilo* un PV et une offre de prix de A à Z
- . Intervenir ponctuellement sur des points ciblés xyz
- . Adapter son tarif en fonction du prix marché/concurrent
- . Simuler une négociation tarifaire avant et pendant le rendez-vous
- . Comparer le bien fondé des prix, tarifs et calculs existants.

Chaque module EA est conçu pour simplifier au maximum l'**opération de chiffrage** en seulement quelques secondes. Il suffit pour cela de :

- . Remplir les cases blanches correspondantes (énoncé du problème)
- . Valider (sur les calculettes bleu) ou avoir instantanément l'actualisation du résultat sur toutes les autres calculettes (modules rouge et Pricing).



**L'EA devient un véritable jeu d'enfant avec les modules.
Pour cela, il suffit simplement de...
remplir les cases blanches !**

En fait, l'usage de chaque module s'articule autour de 3 apports décisifs permettant une compréhension rapide et une manipulation facile :

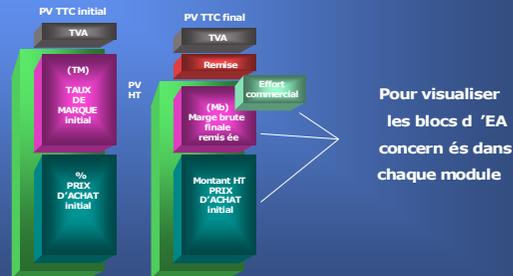
- . Ecran simplifié avec des cases de saisie et des cases de résultat
- . Brief technique intégré avec principe d'utilisation et notions utilisées
- . Mémo explicatif à lire juste avant de se lancer (avec schéma pédagogique)

En complément, les modules offrent des fonctionnalités utiles telles que :

- . Effacement (gomme générale pour recommencer)
- . Simulation (apparition d'un 2e module clone)
- . Enregistrement (pour sauvegarder le calcul)
- . Impression (comme élément preuve dans le dossier)
- . Mémoire (fait réapparaître le dernier chiffrage)

Exemple Module 3 - Calcul rapide du PV

1. Schématisation



Pour entrer très vite dans la simulation opérationnelle

Exemple Module 3 - Calcul rapide du PV

2. Ecran du module



1. Saisie des données
2. Résultats obtenus
3. Fonctions utiles
4. Brief intégré

3. Exercices d'application

Simulation : A partir du PA TTC = 375 € + TM = 37,5% + TVA = 19,6% + Remise à consentir sur PV = 12%

Calculer ⇒ PA HT ; PV HT/TTC ; k ; Mb ; Remise en valeur ; Ef

Initiation à l'usage des premiers modules

Celui qui maîtrise l'EA aura toujours une longueur d'avance sur les autres acteurs du jeu commercial. Avec les modules, il devient techniquement possible de devenir un spécialiste, voire même un maître *es Economie d'Affaires*, et ce relativement rapidement. En EA, l'inversion de la démarche pédagogique favorise une immersion immédiate avec, en plus, des résultats automatisés «magiques». L'idée est d'éviter le recours à toute forme de théorie basée sur l'abstraction et la mémorisation des formules en privilégiant, au contraire, une démarche intuitive et ludique dans le traitement des simulations.

3 temps pour utiliser les modules

1. Schématisation sur le Mémo explicatif (PDF ou PowerPoint) afin de :

- . Visualiser les blocs d'EA concernés
- . Comprendre le principe général d'utilisation

2. Maniement sur l'écran avec :

- . Saisie des données dans les cases blanches numérotées
- . Résultats automatisés (en général sur la droite)
- . Usage possible de fonctionnalités
- . Recours éventuel au Brief technique intégré

3. Exercices d'application selon 2 approches :

- . Exercice-type proposé pour chaque module
- . Libre simulation au gré de l'utilisateur

Pour dominer un module, il faut peu de temps en moyenne :

- . 10 à 15 minutes lors de la découverte (avec Mémo et Brief)
- . 15 à 60 secondes dans l'usage quotidien

Un apprentissage global de l'EA via la pédagogie inversée découlant de l'usage direct des modules peut s'effectuer en 10 à 12 heures en temps cumulé. A cela, doivent s'ajouter ensuite les adaptations ciblées et progressives liées aux cas spécifiques de chaque entreprise, métier et/ou secteur d'activité.